

LEBENS WERTE 5.0

Lebendiges
Denken
im
Management

- **Wir machen Erfolgspotenziale** von Menschen sichtbar und helfen bei der Aktivierung.
- **Wir entwickeln eine stabile Werte-Kultur** in Organisationen, damit Kommunikation und Meetings besser gelingen.
- **Wir zeigen neue Wege** in der co-kreativen Zusammenarbeit, damit nachhaltige Wertschöpfung erheblich sicherer wird.
- **Wir schaffen ein neues Bewusstsein** im Management, damit Reibungsverlust im Ansatz bereits verhindert werden.

Lebenswerte

 **Lebenswerte Management**
Mitterndorferweg 1
A-6380 St. Johann in Tirol

 +43 (0) 5352-21672
+49 (0) 152-0618-4792

 kriesl@lebenswerte-management.de

 www.lebenswerte-management.com



Thomas Kriesl

Wirtschafts-Mediator, Wirtschafts-Psychologe, Business-Coach,
Geistes-Wissenschaftler, Gesundheits-Berater

Die ständig steigenden Anforderungen an Unternehmen und das Management, durch globale wirtschaftliche Entwicklungen, komplexer werdende Prozesse sowie einer immer größer werdenden Informationsflut gefährden die Agilität von Unternehmen und bringt die Menschen oft an den Rand ihrer Belastbarkeit.

Ich begleite Unternehmer und Unternehmen in die nächste Stufe der Organisations-Entwicklung 5.0, um diesen Herausforderungen souverän gewachsen zu sein. Der innovative Lebenswerte-Lösungsansatz „Dynamische Balance von KÖPER-SEELE-GEIST im Menschen und der Organisation“, sowie wissenschaftliche Methoden aus der Wertepsychologie, Geisteswissenschaft und Neurowissenschaft bilden die Basis, dass damit wertvolle Ressourcen sinnvoll und gesund aktiviert werden können.

Wir erzielen dadurch natürliche, nachhaltige und logische Erfolge für eine gelingende Lebensgestaltung und dauerhafte Unternehmens-Erfolge.

Mehr vom Richtigen richtig tun...



Ausbildungen / Qualifikationen

Studium der anthroposophischen Geisteswissenschaft, Rudolf Steiner
Lebens- und Gesundheits-Berater, Dr. Müller-Kainz, Starnberg
Master of profilingvalues, profilingvalues GmbH München
NLP-Practitioner DVNLP, Inntal-Institut Bad Aibling
Business-Coach, IMB Institut für Mediation und Beziehungsmanagement
Psycho-Physiognomik, Erica Rau & Wilma Kastrian, München
Wirtschaftsmediation, IHK-Akademie
Familienmediation, Mediation West, Kufstein
Körpersprache in der Partnerschaft, Samy Molcho, Wien
Kinesiologie, Three In One Concept, Inc. USA
HDI-Trainer, Fulda
Drucker- und Schriftsetzer-Meister, Hauchler-Studio Biberach a.d. Riß

Beratungserfahrung

15 Jahre Führungskräfte- und Persönlichkeits-Entwicklung
4 Jahre Systemberatung für Personal-Recruiting
4 Jahre Immobilienverkauf und Finanzierungsberatung
15 Jahre Werbeberatung und Verkauf von Druckerzeugnissen

Führungserfahrung

8 Jahre Inhaber, Lebenswerte Management
8 Jahre Geschäftsführung, Unternehmensberatung
10 Jahre geschäftsführender Gesellschafter, Unternehmensberatung
10 Jahre geschäftsführender Gesellschafter, Druckerei und Verlag
8 Jahre Gesellschafter, Zeitungsverlag

Lebenswerte

Menschen und Organisationen in Balance

Branchen-Erfahrung:

Anwaltskanzleien

Automotive

Banken

IT-Dienstleister

Luxusgüter

Lebensmittel

Messebau

Messtechnik

Personal-Dienstleister

Spezielle Vertriebstainer-Erfahrung

- Eignungs-Diagnostik von Vertriebs-Mitarbeitern und Vertriebs-Teams
- Konzeption und Vermittlung von Vertriebs-Strategien
- Konzeption und Vermittlung von Kalt-Akquise-Strategien
- Konzeption und Vermittlung von Kunden-Bedarfsanalysen
- Kompetenzvermittlung zur Steigerung der Verkäufer-Persönlichkeit
- Kompetenzvermittlung zur Steigerung der Menschenkenntnis
- Kompetenzvermittlung zur Entwicklung zielführender Verkaufsgespräche
- Schärfung und Stärkung von:
 - Kundenorientierung** – *den Kunden verstehen*
 - Selbstbewusstsein** – *sich passend einbringen*
 - Abschlussorientierung** – *ergebnisorientiertes Handeln*
 - Leistungsmotivation** – *Vertriebsaufgaben tatkräftig anpacken*
 - Zukunftsorientierung** – *vorausschauendes Handeln*
 - Entscheidungsstärke** – *entschlossen vorgehen*
- Kompetenzvermittlung zur Führung schwieriger Gespräche
- Kompetenzvermittlung von Deeskalations-Strategien mit Kunden
- Kompetenzvermittlung für den Umgang mit digitalen Kommunikations-Medien
- Training und Mentoring von Vertriebs-Teams
- Business-Coaching und Mentoring von Vertriebsleitern
- Zertifizierter Weframe-Trainer www.weframe.com

Lebenswerte

Menschen und Organisationen in Balance

Branchen-Erfahrung:

Banken

IT-Dienstleister

Messtechnik

Personal-Dienstleister